



PENÁPOLIS
PREFEITURA MUNICIPAL



COMO MEIS PODEM VENDER PARA O GOVERNO?

**CARTILHA PARA O
MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI)**



Caro Microempreendedor,

Esta cartilha tem o objetivo de informar qual o caminho para passar a vender seus produtos e/ou prestar serviços para o poder público.

Trataremos aqui sobre:

- 1.0 QUE É SER MEI?
- 2.VANTAGENS AO PARTICIPAR DAS LICITAÇÕES
- 3.CHECK-LIST DOS DOCUMENTOS PARA CONCORRER A UMA LICITAÇÃO
- 4.PASSO A PASSO DE COMO CONCORRER
- 5.DICAS
- 6.SAIBA MAIS



O QUE É SER MEI?

O MEI é o Microempreendedor Individual que atua como profissional autônomo e possui as seguintes características:

1. Atuar como uma das 466 ocupações enquadradas pelo Portal do Empreendedor do Governo Federal;
2. Ter no máximo uma pessoa contratada;
3. Possuir um faturamento anual máximo de R\$ 81 mil reais. Esse valor pode ser distribuído igualmente ou não durante os meses, desde que ao final do ano não ultrapasse o valor limite estipulado;
4. Não ter participação em outras empresas como sócio, administrador ou titular.



VANTAGENS AO PARTICIPAR DAS LICITAÇÕES

Muitos MEIs possuem receio de participar dos processos de licitações por acharem o processo moroso e complexo, mas existem benefícios que podem atrair esse público!

Preferência de Contratação

De acordo com a Lei Complementar 123/2006, o MEI possui exclusividade em licitações no valor de até R\$ 80 mil.

Cotas especiais em Editais

Para os editais de licitação de bens e/ou serviços que ultrapassem o valor de R\$80 mil reais, há uma cota de 25% destinada à compra diretamente de MEIs.

Vantagens nos Lances

Em editais que o vencedor é uma grande empresa, o MEI pode fazer um lance com valor até 10% superior, tendo preferência na contratação.

Dispensa de Licitação

De acordo com a nova Lei de Licitações 14.133/21, o poder público poderá contratar diretamente com os fornecedores, sem processos licitatórios no valor até:

- R\$100 mil (no caso de obras e serviços de engenharia ou em manutenção de veículos);
- R\$50 mil de outros serviços e bens.



CHECK-LIST DOS DOCUMENTOS PARA CONCORRER A UMA LICITAÇÃO:

1. **Certificado da Condição de Microempreendedor Individual (CCMEI)** (disponível no site do Portal do Empreendedor);
2. **Comprovante de inscrição do CNPJ** (disponível no site da Receita Federal);
3. **Certidão de Débitos Relativos a Créditos Tributários Federais e à Dívida Ativa da União** (disponível no site da Receita Federal);
4. **Certificado de Regularidade junto ao FGTS** (disponível no site da Receita Federal);
5. **Certidão Negativa de Débitos Trabalhistas (CNDT)** (disponível no site da Justiça do Trabalho);
6. **Certidão Negativa Estadual**, (obtida junto à Secretaria de Fazenda do Governo do Estado em que está a empresa);
7. **Certidão Negativa Municipal** (disponível na prefeitura da cidade da empresa);
8. **Certidão de Falência e Concordata** (disponível no site do Tribunal de Justiça do estado da empresa);
9. **Inscrição Municipal** (disponível na Prefeitura da cidade da empresa);
10. **Inscrição Estadual** (disponível na Secretaria de Fazenda do Governo do Estado);
11. **Alvará de Funcionamento** (requerido na Prefeitura da cidade onde a empresa está);
12. **Carteira de Identidade e CPF**;
13. **Declaração de Menores** (nos anexos do edital há um modelo desta declaração);
14. **Atestado de Capacidade Técnica** (podem ser fornecidos por outras empresas ou por órgãos públicos que já tenham sido atendidos por sua empresa). Algumas licitações não exigem atestado, procure começar com estas, para ganhar experiência.

PASSO A PASSO DE COMO CONCORRER

Leia com atenção o edital e verifique suas exigências, como:

1

- Data, local e horário da abertura do processo;
- Documentação necessária para concorrer;
- Detalhes do objeto a ser contratado;
- Prazo de entrega dos produtos/serviços;
- Formas e prazos de pagamento.

2

Formate uma proposta que atenda a todo os requisitos do edital assim como, organizar toda a documentação exigida.

Detalhe: nem sempre a proposta com o menor preço é a que ganhará a licitação;

3

Seja pontual e esteja presente no dia e horário marcado previamente descritos no edital para a disputa;

4

Boa sorte, se você leu o edital, se candidatou e está com a documentação e proposta em conformidade ao edital, caso a sua proposta seja a melhor, você vence o contrato!



DICAS

Avalie se há demanda para o seu produto no governo

Mantenha-se atento a processos de licitação que resultam em compras de bens e/ou serviços semelhantes aos seus, pois pode te ajudar a estabelecer preços competitivos

Fique sempre atento aos prazos de pagamento do governo, avalie se o prazo esta dentro do seu orçamento



SAIBA MAIS

Ficou com dúvidas e precisa de auxílio com demandas mais específicas sobre o assunto e capacitações?
Procure o SEBRAE, a Sala do Empreendedor e a Prefeitura do seu Município

Curso de Compras
Governamentais do SEBRAE



Curso On-line de Pregão
Eletrônico do SEBRAE



Compras Públicas SP
Acompanhe os processos de licitação abertos no
estado de São Paulo
(<https://www.compraspublicassp.com.br/22/Sobre/>)





PENÁPOLIS
PREFEITURA MUNICIPAL



portal de
COMPRAS
PÚBLICAS

